

「瀬戸焼」を中国で売る！

愛知県では、瀬戸地域の陶磁器関連業界が海外販路を開拓するための情報提供を目的として、下記のとおり『海外販路開拓セミナー』を開催します。世界最大規模市場『中国』進出に関心のある皆様のご参加をお待ちしております。

記

日 時：平成30年2月23日（金）午後1時30分から3時30分まで

会 場：瀬戸市文化センター 第12会議室（愛知県瀬戸市西茨町113-3）

対 象：『中国』進出にご関心のある事業者

参加費：無料

定 員：40名（先着順／要事前申込）



「地場産業の海外販路拡大の成功事例・失敗事例！」

～中小企業中国販売進出のポイント～

フィールドマーケティングサービス（北京）総経理 高山 義弘 氏



「海外進出の前に知っておかなければいけないこと！」

日本貿易振興機構新輸出大国コンソーシアム

英文貿易実務エキスパート 有本 泰夫 氏

（講演概要は裏面を参照下さい。）

主 催 / 共 催：愛知県／瀬戸地域窯業技術協議会

お問い合わせ：あいち産業科学技術総合センター 瀬戸窯業技術センター（寺井・光松）

本紙裏面によるfax. またはメールにより事前にお申し込みください。

TEL. 0561-21-2117(2116) FAX. 0561-21-2128 メール seto@aichi-inst.jp

「瀬戸焼」を中国で売る!

Photo by (c)Tomo.Yun
http://www.yunphoto.net

「地場産業の海外販路拡大の成功事例・失敗事例!」 ～中小企業中国販売進出のポイント～ フィールドマーケティングサービス（北京）総経理 高山 義弘 氏

GDP は既に日本の 2 倍に達した巨大中国市場。中国のビジネス事情の変化は早く、数年前の情報は既に時代遅れになっています。中国現地在住の講師が、地場産業の中国進出日系企業の成功例、失敗例等、最新の中国ビジネスを解説します。

「海外進出の前に知っておかなければいけないこと!」 日本貿易振興機構新輸出大国コンソーシアム 英文貿易実務エキスパート 有本 泰夫 氏

国際取引には国内取引とは異なるルールや手続きがあります。また、国内取引にはない多くのリスクが存在します。これらのルールや手続きに関する知識をもって正しく取引を進めることで、多くのリスクを未然に予防し、輸出の成功の確率を上げることができます。今回のセミナーでは国際取引についてのこれらの基礎知識をわかりやすく説明します。



・JR名古屋駅から(所要時間約1時間)
地下鉄東山線で「栄」へ。名鉄瀬戸線に乗り換え
「栄町」から「尾張瀬戸」下車。徒歩13分

・「名古屋I.C.」「長久手I.C.」から(所要時間約30分)
東名高速道路「名古屋I.C.」「長久手I.C.」を降りて瀬戸方面へ。
グリーンロード「愛・地球博記念公園」、または「八草I.C.」まで行き、
左折(北)し、瀬戸市街地へ。

・「せと赤津I.C.」から(所要時間約10分)
東海環状自動車道「せと赤津I.C.」を降りて瀬戸方面へ。

あいち産業科学技術総合センターでは、研修会等のイベント情報や技術情報を「センターニュース(メルマガ)」として配信しています。配信を希望される方はチェックをお願いいたします。

☐

ふりがな			
団体名・会社名			
〒・所在地			
部署名			
ふりがな お名前		E-mail	
TEL.		FAX.	

ご記入頂きました個人情報、セミナー受講者への連絡及びメルマガ配信以外には使用しません。

FAX. 0561-21-2128

問い合わせ先: あいち産業技術総合センター 瀬戸窯業技術センター(寺井、光松)

TEL. 0561-21-2117(2116) FAX. 0561-21-2128